**ÔN TẬP PHẦN KINH DOANH**

**Câu1-Bài49: BÀI MỞ ĐẦU**

**➀**Thế nào là kinh doanh?

-**Kinh doanh** là việc thực hiện một, một số hoặc tất cả các công đoạn của quá trình đầu tư, từ sản xuất đến tiêu thụ sản phẩm, hoặc cung ứng dịch vụ trên thị trường nhằm mục đích sinh lợi.

**➁**Thế nào là cơ hội kinh doanh?

-**Cơ hội kinh doanh** là những điều kiện, hoàn cảnh thuận lợi để nhà kinh doanh (doanh nghiệp) thực hiện được mục tiêu kinh doanh (thu lợi nhuận).

**➂**Thế nào là thị trường?

-**Thị trường** là nơi diễn ra các hoạt động mua, bán hàng hóa hoặc dịch vụ.

**➃**Thế nào là doanh nghiệp?

-**Doanh nghiệp**➊là một tổ chức kinh tế được thành lập nhằm mục đích chủ yếu là thực hiện các hoạt động kinh doanh.

-**Doanh nghiệp**➋là một tổ chức kinh tế có tên riêng, có tài sản, có trụ sở giao dịch ổn định và được đăng kí kinh doanh theo quy định của nhà nước.

**Câu2-Bài50: DOANH NGHIỆP VÀ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH**

 **CỦA DOANH NGHIỆP**

**➀**Kinh doanh hộ gia đình là gì?

-**Kinh doanh hộ gia đình** là một loại hình kinh doanh nhỏ, thuộc sở hữu tư nhân. Cá nhân (chủ gia đình) là chủ và tự chịu trách nhiệm về mọi hoạt động kinh doanh.

**➁**Đặc điểm của kinh doanh hộ gia đình?

- **Đặc điểm kinh doanh hộ gia đình:**

 +Loại hình kinh doanh nhỏ do cá nhân là chủ.

 +Quy mô kinh doanh nhỏ.

 +Công nghệ kinh doanh đơn giản.

 +Lao động thường là thân nhân trong gia đình.

**➂**Tổ chức vốn và sử dụng lao động trong kinh doanh hộ gia đình như thế nào?

-**Tổ chức vốn kinh doanh:**

 +Vốn kinh doanh được chia làm hai loại: vốn cố định và vốn lưu động.

 +Nguồn vốn chủ yếu là của bản thân gia đình.

 +Nguồn vốn khác: vay ngân hàng, vay khác,…

-**Tổ chức sử dụng lao động:**

 +Sử dụng lao động của gia đình.

 +Tổ chức việc sử dụng lao động linh hoạt: một lao động có thể làm nhiều việc khác nhau.

**Câu3-Bài51: LỰA CHỌN LĨNH VỰC KINH DOANH**

**➀**Nêu các lĩnh vực kinh doanh cơ bản của doanh nghiệp?

-**Các lĩnh vực kinh doanh cơ bản của doanh nghiệp:**

 +Sản xuất: công nghiệp, nông nghiệp, tiểu thủ công nghiệp.

 +Thương mại: mua bán trực tiếp, đại lí bán hàng.

 +Dịch vụ: sửa chữa, bưu chính viễn thông, văn hóa; du lịch.

**➁**Căn cứ để xác định lĩnh vực kinh doanh?

- **Căn cứ xác định lĩnh vực kinh doanh:**

 +Thị trường có nhu cầu

 +Đảm bảo cho việc thực hiện mục tiêu của doanh nghiệp.

 +Huy động có hiệu quả mọi nguồn lực của doanh nghiệp và xã hội.

 +Hạn chế thấp nhất những rủi ro đến với doanh nghiệp.

**➂**Thế nào là lĩnh vực kinh doanh phù hợp?

-**Lĩnh vực kinh doanh phù hợp** là lĩnh vực kinh doanh cho phép doanh nghiệp thực hiện mục đích kinh doanh, phù hợp với luật pháp và không ngừng nâng cao hiệu quả kinh doanh của doanh nghiệp.

**➃**Đề xuất một số lĩnh vực kinh doanh phù hợp với gia đình và bản thân?

**Câu4-Bài53: XÁC ĐỊNH KẾ HOẠCH KINH DOANH**

**➀**Để lập kế hoạch kinh doanh, doanh nghiệp dựa vào những căn cứ nào?

-**Căn cứ lập kế hoạch kinh doanh của của doanh nghiệp:**

 +Nhu cầu thị trường.

 +Tình hình phát triển kinh tế - xã hội.

 +Pháp luật hiện hành.

 +Khả năng của doanh nghiệp.

**➁**Nội dung và phương pháp lập kế hoạch kinh doanh của doanh nghiệp?

-**Nội dung kế hoạch kinh doanh của doanh nghiệp:**

 +Kế hoạch bán hàng.

 +Kế hoạch sản xuất.

 +Kế hoạch mua hàng.

 +Kế hoạch tài chính.

 +Kế hoạch lao động.

-**Phương pháp lập kế hoạch kinh doanh của doanh nghiệp:**

**Câu5-Bài54: THÀNH LẬP DOANH NGHIỆP**

**➀**Ý tưởng kinh doanh có thể xuất phát từ những lí do nào?

-**Xác định ý tưởng kinh doanh:**

 +Nhu cầu làm giàu cho bản thân và có ích cho xã hội.

 +Các điều kiện thuận lợi cho hoạt động kinh doanh.

**➁**Thị trường của doanh nghiệp bao gồm những gì?

-**Thị trường của doanh nghiệp bao gồm:**

 +Khách hàng hiện tại: quan hệ mua bán hàng hóa thường xuyên với doanh nghiệp.

 +Khách hàng tiềm năng: khách hàng mà doanh nghiệp có khả năng phục vụ và sẽ đến với doanh nghiệp.

**➂**Nghiên cứu thị trường là làm những công việc gì?

-**Nghiên cứu thị trường của doanh nghiệp** là nghiên cứu nhu cầu của khách hàng đối với sản phẩm hàng hóa mà doanh nghiệp sẽ kinh doanh trên thị trường.

 +Nhu cầu của khách hàng phụ thuộc vào 3 yếu tố:

 •Thu nhập bằng tiền của dân cư.

 •Nhu cầu tiêu dùng hàng hóa.

 •Giá cả hàng hóa trên thị trường.

-**Nghiên cứu thị trường của doanh nghiệp** là tìm ra phần thị trường cho doanh nghiệp (tìm kiếm cơ hội kinh doanh trên thị trường phù hợp với khả năng của doanh nghiệp).

**Câu6-Bài55: QUẢN LÍ DOANH NGHIỆP**

**➀**Những đặc trưng của cơ cấu tổ chức doanh nghiệp?

-**Đặc trưng của cơ cấu tổ chức doanh nghiệp:**

 +**Cơ cấu tổ chức doanh nghiệp** bao gồm những bộ phận cá nhân khác nhau, có mối quan hệ phụ thuộc vào nhau, được giao những nhiệm vụ, công việc nhất định nhằm thực hiện mục tiêu xác định của doanh nghiệp.

 +**Cơ cấu tổ chức doanh nghiệp có hai đặc trưng cơ bản:**

 •Tính tập trung là quyền lực của tổ chức tập trung vào một cá nhân hay một bộ phận.

 •Tính tiêu chuẩn hóa đòi hỏi các bộ phận, các cá nhân trong doanh nghiệp hoạt động trong phạm vi nội quy, quy chế của doanh nghiệp.

**➁**Hạch toán kinh tế trong doanh nghiệp là gì?

-**Hạch toán kinh tế** là việc tính toán chi phí và kết quả kinh doanh (doanh thu) của doanh nghiệp.

**➂**Nội dung và ý nghĩa của hạch toán kinh tế trong doanh nghiệp là gì?

-**Nội dung hạch toán kinh tế trong doanh nghiệp:**

 +Doanh thu

+Chi phí của doanh nghiệp

+Lợi nhuận kinh doanh của doanh nghiệp

-**Ý nghĩa của hạch toán kinh tế trong doanh nghiệp:**

 +Nếu mức chênh lệch giữa doanh thu và chi phí là một số dương, có nghĩa là doanh nghiệp kinh doanh có lãi.

 +Nếu mức chênh lệch giữa doanh thu và chi phí là một số âm, có nghĩa là doanh nghiệp kinh doanh bị lỗ.

**➃**Nêu một số biện pháp để nâng cao hiệu quả kinh doanh của doanh nghiệp?

-**Một số biện pháp để nâng cao hiệu quả kinh doanh của doanh nghiệp:**

+Xác định cơ hội kinh doanh phù hợp với doanh nghiệp.

 +Sử dụng có hiệu quả các nguồn lực.

 +Đổi mới công nghệ kinh doanh.

 +Tiết kiệm chi phí.